

Banca Comunitaria cuenta con un nuevo portal web

Con motivo de satisfacer las necesidades de nuestros clientes de manera rápida y sencilla, decidimos refrescar y actualizar nuestra página web, agregándole diferentes herramientas, aplicaciones e información para que los microempresarios se mantengan al día con nuestros productos, servicios, promociones y otras noticias. Con las innovaciones ahora nuestros usuarios podrán:

- Solicitar la visita de un Asesor Comunitario.
- Un simulador que permita a nuestros clientes modelar su Préstamo Para Trabajar y Ahorro Paso a Paso.
- Más información de nuestro Programa de Formación de Microempresarios, además incluimos un formulario donde los interesados pueden inscribirse en nuestros próximos cursos.
- Preguntas y respuestas más frecuentes.
- Actividades de Responsabilidad Social llevadas a cabo por nuestras Agencias Comunitarias.

¡Y mucho más!

Los invitamos a navegar en el nuevo portal para que conozcan de primera mano todas sus utilidades:

www.bancacomunitariabanesco.com

Banca Comunitaria celebró el día del Niño

Las Agencias Comunitarias Barquisimeto Centro y Oeste organizaron una entrega de juguetes en el Hospital Pediátrico Agustín Zubillaga, con motivo de la celebración del Día del Niño. El equipo de trabajo compartió con todos los presentes y además, el personal del hospital les hizo entrega de un reconocimiento por participar en esta actividad.

Por su parte, la Agencia Comunitaria Barinas también organizó una actividad para celebrar esta festividad en el Hospital Materno Infantil, a la cual denominaron: Regala una Sonrisa a un Niño.

Les extendemos nuestras felicitaciones a nuestros equipos de trabajo por esta hermosa iniciativa.



¡YA VAN MÁS DE 2.500 EMPRENDEDORES GRADUADOS!

Hasta la fecha, hemos graduado a más de 2.500 microempresarios de nuestro Programa de Formación de Microempresarios pertenecientes a las zonas populares de: La Vega, Catia, Antimano, El Cementerio, San Martín, Petare, Guarenas - Guatire, Los Teques, Cúa, Barcelona, Maracay, Palo Negro, Valencia, La Isabelica, Puerto Cabello, Barquisimeto y Maracaibo.

Si deseas formar parte de nuestro programa, sólo debes abrir una Cuenta Comunitaria con Bs. 100, los cuales corresponden al costo del material de apoyo. Los requisitos para abrir la cuenta son:

- Fotocopia de la cédula de identidad.
- Referencia personal y fotocopia de la cédula de quien la emite.
- Recibo de luz, agua o teléfono en caso de que la vivienda sea propia, en caso contrario se requiere carta de residencia emitida por el Consejo Comunal, Junta de Condominio o por la autoridad competente.
- Referencia bancaria en caso de que posea cuenta en otra entidad.

A través de nuestros cursos obtendrás los siguientes beneficios:

- Crecimiento en el porcentaje de sus ventas.
- Crecimiento en la adopción de prácticas gerenciales.
- Capacidad para separar el dinero entre la unidad de producción y la familia.
- Capacidad para establecer los salarios y utilidades de los empleados.
- Crecimiento en la adopción de prácticas de mercadeo.
- Mejorar su calidad de vida.
- Adquirir mayor responsabilidad y confianza personal.
- Materializar su proyecto de vida o tener una visión más clara del mismo.

Te invitamos a participar y a ser el gerente de tu propio negocio. Visita la Agencia Comunitaria más cercana a tu zona de residencia para solicitar más información o escribe al correo: programamicroempresarios_ve@banesco.com



EDUCACIÓN FINANCIERA

Diez consejos para ahorrar

El ahorro no significa una reducción dolorosa de gastos, pues podemos encontrar fuentes monetarias al establecer estrategias de ahorro.

Estos son algunos consejos que lo podrán ayudar a ahorrar sin que eso implique un dolor de cabeza:

Ahorre automáticamente y pague cuentas: muchos bancos le permiten establecer el pago automático de sus recibos fijos, debitándolos de su cuenta automáticamente, evitando así el endeudamiento involuntario. Cuando termine de pagar una deuda, haga de cuenta que la misma continúa, pero destine esos fondos a crear un capital de emergencia.

Evite las compras compulsivas: muchas cosas que queremos comprar no son estrictamente necesarias. Siempre espere 24 horas, dese a usted mismo ese tiempo para reflexionar qué tan necesaria es una compra determinada.

Planifique por adelantado y aparte gastos para diversión: la vida sin diversión no es vida, por lo que es conveniente que se efectúe un presupuesto para ello, de modo de evitar gastar excesivamente cuando se siente deseo de divertirse.

Postergue gastos innecesarios en el corto plazo: atráselos hasta que no haya ahorrado dinero suficiente para costearlos. De este modo, se condicionará a sí mismo a ahorrar para lo que realmente desea.

Elimine las tentaciones: evite darse una vuelta por el negocio donde vendan un artículo que desea. Como dice el dicho: "ojos que no ven, corazón que no siente".

Trate a sus ahorros como a sus amigos: no use sus ahorros a menos que sea necesario. Trátelos como a sus amigos, a nadie le cae bien que lo usen otros para su beneficio.

Fuente: www.consejos.ahorro.net

Banca Comunitaria cuenta con nueva Vicepresidenta



Nos complace comunicarles que el 24 de septiembre de este año se promovió a Eyllin Guzmán como Vicepresidenta de Banca Comunitaria. Eyllin es Licenciada en Administración de Empresas, mención Organización y Sistema, en la Universidad Nacional Experimental Simón Rodríguez (UNESR).

Es una ejecutiva que ha desarrollado toda su carrera profesional en Banesco, desde 1992, cuando comenzó como Cajera del Banco Unión, pasando por Análisis de Crédito, Líder de Proyectos de Reconversión Monetaria, hasta lograr en 2007 la posición de Gerente Regional Metropolitana de nuestra Banca Comunitaria. Hoy, es Ejecutiva en nuestra Organización producto de su esfuerzo, liderazgo y magnífico desempeño.

"La historia está llena de ejemplos, de grandes éxitos nacidos desde el mismo compromiso y trabajo en equipo. Uno de esos grandes éxitos es Banca Comunitaria Banesco, que hoy a 7 Años de haberse iniciado, seguimos manteniendo la filosofía en la que somos responsables de hacer que los sueños de nuestros Microempresarios se hagan realidad.

Somos responsables de prestar el mejor servicio a nuestros clientes. Los tratamos como si fueran nuestros invitados y somos los responsables de hacer cumplir los valores que definen a nuestra gran familia Banesco: Integridad y Confianza, Honestidad y Responsabilidad Social y Empresarial.

En Banca Comunitaria creemos en la palabra "EQUIPO", porque el liderazgo y el compromiso es compartido por todos, lo que nos permite alcanzar los objetivos. Durante estos años hemos demostrado como equipo intensa lealtad, apoyo incondicional y entusiasmo para lograr los objetivos. Independientemente de lo diferente que somos todos, cuando trabajamos en equipo unimos distintos talentos y personalidades para lograr fines comunes, este es el espíritu que tenemos en común, las ganas de ayudar a nuestros emprendedores y llevar adelante a este maravilloso país".

ALIADOS DEL BIMESTRE

BARRAS DE ATENCIÓN

COMERCIO AFILIADO:

FERRETERIA SANTA ELENA

Zona: Cúa

COMERCIO CON PUNTO ELECTRÓNICO (POSWEB)

COMERCIO AFILIADO:

CRISTALEX.

Zona: La Isabelica

EMPLEADOS DEL BIMESTRE

REGIÓN METROPOLITANA ORIENTE

Mejor Asesora: **Dayanara Agelvis**
(Agencia Comunitaria Petare).

Mejor Analista: **Keiber Gonzalez**
(Agencia Comunitaria Antimano).

Mejor Promotor: **Nomis Ordaz**
(Agencia Comunitaria Porlamar).

REGIÓN CENTRO OCCIDENTE

Mejor Asesor: **Luisana Silva**
(Agencia Barquisimeto Centro).

Mejor Analista: **Johanna Silva**
(Agencia Gran Bazar Maracay).

Mejor Promotor: **Yexi Meza**
(Agencia Gran Bazar Maracay).

Referencista más destacada del bimestre:

Leidy García.

TOUR COMUNITARIO 2013

En el mes de agosto, se llevó a cabo nuestro reconocido Tour Comunitario, durante el cual nuestro equipo de trabajo junto a algunos directores de Banesco Banco Universal, experimentaron el modelo de atención de Banca Comunitaria de primera mano.

Durante el recorrido, se visitó la Agencia Comunitaria Antímamo, la Barra

de Atención ubicada en la Mueblería Tripol, el Aliado Comunitario Papelería Naylid G.P y dos microempresarios de la zona. Los presentes compartieron un rato diferente, intercambiaron experiencias y se sintieron muy agradecidos por haber sido invitados a esta actividad.

Estos son los testimonios de algunos de los asistentes:

Xiomara Urdaneta

Vp Regional Gran Caracas Centro

La iniciativa del tour que nos ofrece la Banca Comunitaria nos da la oportunidad de conocer de cerca las realidades de otros nichos de mercados con grandes potencialidades de desarrollo. "Para mí fue de gran satisfacción observar la integración del equipo de trabajo en este punto de atención, así como la pasión, la sencillez como hacen el trabajo y además, el conocimiento que poseen de cada uno de los clientes. Observar la identificación y la conexión emocional que tienen los clientes con la Banca Comunitaria, su agradecimiento por el apoyo recibido y la esperanza de crecimiento que tienen, y que esperan alcanzar de mano de la Banca Comunitaria... Escuchar las historias de emprendedores y el interés a la lectura de los Boletines "El Comunitario de la Banca Comunitaria". Gracias a Uds. por la invitación y por el acompañamiento.

María Alejandra Díaz

Gerente de Proyectos de Procesos de Negocios

"La experiencia vivida durante el recorrido de Banca Comunitaria fue maravillosa, fue una experiencia que me alimentó profesionalmente pero sobre todo personalmente. Observamos personas que frente a situaciones adversas en sus comunidades -como pueden ser el difícil acceso a la misma, la inseguridad, etc.- no se detienen y ven oportunidades enormes que tienen su epicentro en esa misma comunidad a la que hago referencia. Vivir los testimonios de estas personas es una fuente inagotable de motivación y de ganas de hacer todos los días mejor las cosas para ofrecerles el mejor de los servicios, el cual se lo merecen. Estas personas están comprometidas primero con ellos mismos, su comunidad y sobre todas las cosas su país, en los momentos que estamos viviendo este es el mayor ejemplo de que "sí se puede".



José Golding

Analista Financiero en Formación

Particularmente puedo decir que ha sido una experiencia muy enriquecedora, motivadora y que contribuye al crecimiento integral tanto como individuo y como ciudadano Banesco. Da mucho orgullo percibir la fidelidad y el apego emocional de los clientes hacia Banca Comunitaria Banesco, resultado de esa atención especializada y de las estrategias cliente-céntrica que ha desarrollado el grupo financiero para fortalecer vínculos en todos los estratos sociales. No me queda más que agradecer a la BCB por la oportunidad y el excelente trato brindado.

Emilio Mansilla

Analista Financiero en Formación

Hacer el Tour Comunitario me permitió conocer la parte real de la teoría que dan en los salones de clase sobre microcréditos, etc., pude ver como personas que tienen un pequeño negocio en sus comunidades y les falta solamente un apoyo financiero, lo obtienen y logran consolidar y hacer crecer su empresa porque Banca Comunitaria Banesco llegó a ellos, teniendo un efecto positivo ya que generan puestos de trabajo, satisfacen necesidades en su comunidad e inspiran a sus vecinos a que hagan lo mismo, porque un cliente de BCB es multiplicador. BCB es ganar ganar, se beneficia la comunidad, ya que clientes como la Sra. Irene y el Sr. Rogelio han hecho crecer sus negocios y han alcanzado estabilidad económica porque una vez recibieron un apoyo tanto financiero como de formación empresarial, fueron "organizados" y "no le tuvieron miedo a la responsabilidad de crecer" y por otro lado se beneficia BCB llegando a más gente. Mucho éxito, ¡gracias a todo el equipo por la invitación, están muy bien organizados y nos trataron muy bien!

¡Ya van más de 2.500 emprendedores graduados!



DIRECTORIO DE AGENCIAS DE BANCA COMUNITARIA

HORARIO 8:30 AM. A 4:30 PM.

ARAGUA

Palo Negro. Calle 23 de Febrero, Casco Central de Palo Negro (Frente a la Plaza Bolívar), Palo Negro-Edo. Aragua. (0243) 267.06.59 / 20.56 / 80.81 / 272.92.37.

Maracay. Gran Bazar Av. Bolívar con Calle Sucre, Centro Comercial Gran Bazar. Locales del 4 al 13, Maracay, Edo. Aragua. (0243) 246.67.66 / 76.96 / 67.87 / 73.67

BARINAS

Barinas. Cruz Paredes con Marqués del Pumar Av. Sucre, sector Centro de Barinas. Edificio Torre Banesco. Barinas - Edo. Barinas. (0273) 553.02.64 / 01.36 / 00.20 / 02.53.

CARABOBO

Puerto Cabello. Calle Valencia, entre calles Sucre y Campo Elías, Torre Ejecutiva, Piso 1, Puerto Cabello-Edo. Carabobo (frente a la Plaza La Concordia). (0242) 361.67.70 / 63.90.

Valencia. Centro Calle Páez, entre Av. Díaz Moreno y Constitución, Local 10-57, Valencia - Edo. Carabobo. (0241) 858.00.75 / 80.36 / 65.07 / 48.47 / 37.94 / 857.19.95 / 38.92 / 84.82.

La Isabelica. Av. Henry Ford, C.C. Paseo Las Industrias, Zona Industrial Norte, La Isabelica, Valencia-Edo. Carabobo. (0241) 832.21.83 / 13.89 / 52.72 / 30.62.

DEPENDENCIAS FEDERALES

Los Roques. Parque Nacional Archipiélago Los Roques, El Gran Roque. (0237) 221.12.65.

DISTRITO CAPITAL

Antimano. Calle Real de Antimano, Casa Nro. 30. (0212) 472.27.77 / 517.84.92 / 84.91.

Catía. 7ma Av. Calle Perú con Calle Brasil, Edif. Centro Brasil, PB, Locales 1 y 2. Urb. Nueva Caracas. (0212) 870.61.15 / 60.70 / 43.14 / 872.52.24.

El Cementerio. Av. Presidente Medina con Av. Victoria, C.C. Multiplaza, Nivel Diversión, Local N-D-I, Caracas. (0212) 631.29.89 / 632.31.83. (*) 10:00 AM. a 4:30 PM.

La Vega. Final Av. principal de La Vega. Fundación Amigos de la Tercera Edad (Diagonal al Parque Juan Cuchara). (0212) 443.83.45 / 38.55 / 415.46.07 / 40.33 / 46.07 / 517.80.83.

San Martín. Av. San Martín entre Calles Granada y Circunvalación (Frente al Mercado Municipal de San Martín). (0212) 451.40.41 / 06.66 / 05.09.

LARA

Barquisimeto. Centro Av. José María Vargas con Carrera 22, Parroquia Catedral, Municipio Iribarren, Edo. Lara. (0251) 251.43.23.

Barquisimeto. Oeste Av. Pedro León Torres, con calle 59, C.C. Sotavento, locales 3 y 4. Barquisimeto Municipio Iribarren, Edo. Lara. (0251) 443.63.93 / 68.42.

MIRANDA

Cúa. Población de Cúa, entre las esquinas El Rosario y Maturín, Calle San José, local N° 40, (a media cuadra de la iglesia), Municipio Urdaneta. (0239) 246.81.93 / 71.59 / 81.73 / 82.05 / 212.40.91 / 15.32 / 34.73 / 516.89.18.

Guarenas. Plaza del Estado Miranda, entre Calles Arismendi y Comercio, Esq. El Vapor, local No. 6, Guarenas. (212) 365.03.55 / 08.77 / 05.00 / 14.44 / 06.00 / 1077 / 07.66 / 13.22.

Higuerote. Calle. El Cuji, Población de Higuerote, Distrito Brión. (0234) 323.09.19 / 44.02 / 16.31 / 07.53 / 09.27 / 23.61.

Petare. Av. principal de la Urbina, entre calle 13 y Av. Francisco de Miranda. Minicentro Empresarial Petare (al lado del Sambillito). (0212) 241.04.17 / 242.67.28 / 243.59.96.

Santa Teresa. Av. Ayacucho con calle Andrés Eloy Blanco, casco central de la población Santa Teresa del Tuy, Municipio Independencia. (0239) 808.97.24 / 27 / 26 / 15.

Los Teques. Av. Bermúdez, Edif. Banesco, PB. Los Teques (0212) 415.46.07 / 40.43.

MONAGAS

Maturín. Av. Raúl Leoni, Centro Comercial Sigo, Nivel 1, Local 15, (frente al pedagógico), sector vía El Sur, Edo. Monagas. (0291) 315.51.69 / 51.74 / 316.20.51 / 17.30. (*) 10:00 AM. a 5:00 PM.

NUEVA ESPARTA

Porlamar. Av. San Juan Bautista Arismendi, Centro Comercial Sigo Proveeduría, PB, locales 15 y 16, Conejero, Municipio Mariño. (0295) 262.01.01 / 15.40 / 92.07. (*) 9:00 AM. a 4:00 PM.

PORTUGUESA

Acarigua. Autobús Comunitario, Calle N° 31, Av. 35. Sector El Palito. Estacionamiento Agencia Banesco Acarigua. (0255) 614.63.17.

VARGAS

Maiquetía. Av. Soublette, Urbanización 10 de Marzo (diagonal al Polideportivo José María Vargas), Maiquetía. (0212) 332.01.87 / 05.88 / 24.56.

ZULIA

Maracaibo. Gran Bazar Av. 15 con Calle 100, Centro Comercial Gran Bazar Maracaibo, Parroquia Chiquinquirá, Mpio. Maracaibo. Edo. Zulia. (0261) 418.43.96 / 62.04 / 81.69 / 99.54 / 89.77

Maracaibo Oeste. Av. La Limpia con Av. Universidad. Frente al Grupo Marmoca. Maracaibo, Edo. Zulia. (0261) 752.02.64 / 51.41 / 81.43 / 751.38.10.

